

**La Alianza Pacífico ¿la nueva forma de integración latinoamericana o más de lo mismo?**

**Alumna:**

**DIANA MARCELA SÁNCHEZ TORRES**

**Directora:**

**MARÍA ARCHIMBAL**

**UNIVERSIDAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES Y SOCIALES**

**MAESTRÍA EN NEGOCIOS INTERNACIONALES**

**CIUDAD AUTÓNOMA DE BUENOS AIRES**

**2015**

## **ABSTRACT**

Título: La Alianza Pacífico ¿la nueva forma de integración latinoamericana o más de lo mismo?

Autor: Diana Marcela Sánchez Torres

Director: María Archimbal

Fecha: 2015

Tema: Breve síntesis de los procesos de integración en América Latina para poner en contexto la historia de integración en la región. Posteriormente se realiza un análisis de la Alianza Pacífico, comparándolo brevemente con el Mercosur para establecer similitudes, diferencias y encontrar los resultados obtenidos por la Alianza. A continuación se analizan los desafíos, amenazas y oportunidades que tiene la Alianza para lograr una verdadera integración y lograr sus objetivos en el mercado asiático. Ultimando con una conclusión acerca de si este nuevo proceso de integración en la región plantea diferentes retos y resultados.

## **1. Introducción:**

La idea de integración regional en América Latina no es nueva. En la década del sesenta y setenta las iniciativas regionales tenían como motivación cuestiones puramente económicas basadas en las características de cada país y lo que estos podían ofrecer. Pérez (1996). La integración pues, se encontraba básicamente orientada a los mercados europeo y norteamericano. Actualmente, la integración se hace de forma más estratégica con miras a resultados de largo plazo y al establecimiento de relaciones duraderas de cooperación entre países. (Corporación Andina de Fomento, 2005, p. 6).

Así entonces, la presente investigación pretenderá entender la nueva dinámica de integración en América Latina teniendo en cuenta las tendencias actuales y la importancia de negociar con las economías y mercados que parecerían ser los más pujantes en Asia Pacífico, entendiendo de esta manera si la Alianza Pacífico responde a estas nuevas directrices de negociación.

Este tipo de acuerdos son clave en los negocios internacionales ya que fomentan el comercio y las relaciones entre países y es por esto que es importante conocer los aspectos relacionados para aprovechar las oportunidades que brindan para el fomento del desarrollo de la economía de la región. (Reina, s.f., p. 33).

El objetivo principal de este trabajo de investigación es analizar de forma general los intentos de integración en América Latina y comparar la Alianza Pacífico con el Mercosur para establecer cuáles son los posibles cambios importantes y significativos que introducirá.

Las hipótesis planteadas principalmente son:

1. Los principales obstáculos de integración en América Latina son aspectos tales como los aranceles, las barreras no arancelarias, el proteccionismo, los cambios de gobiernos y las variables macroeconómicas.

2. La Alianza Pacífico es un proceso de integración innovador y prometedor ya que cuenta con bases sólidas y voluntad política y de unión entre sus países miembros.

Partiendo de este objetivo e hipótesis este trabajo de investigación se ha desarrollado en cinco capítulos y pretende aportar un análisis de los procesos de integración en América Latina a lo largo de su historia, la evolución que han tenido estos acuerdos y los objetivos nuevos que se buscan de acuerdo a las épocas en que se desarrollan.

Al mismo tiempo, se estudiará el más reciente proceso de integración en la región, la Alianza Pacífico y se realizará una comparación con el bloque que es considerado su contraparte el Mercosur. (Oppenheimer, 2013, párr. 1).

## **2. Antecedentes y planteo teórico:**

La integración en América Latina es un tema ha sido estudiado por diferentes economistas y entidades<sup>1</sup> y se han intentado establecer ciertos principios o reglas que permitan, en opinión de ellos mismos, obtener los resultados planteados.

En Latinoamérica a lo largo de las últimas cinco décadas aproximadamente han surgido diferentes intentos de integración regional (CAN, Mercosur, Unasur, Alba, entre otros), que han tomado como fundamento similitudes de distinta índole en los países de la región, ya sean políticas, económicas, culturales, geográficas, entre otras; sin embargo, por diferentes motivos parecería que estos bloques arrojan resultados decepcionantes. (Padrón, 2007, p. 196).

Aun así, existen todavía en la región ánimos de integración y es así como el 28 de abril de 2011 nace en Lima, Perú con la Declaración de Lima, la Alianza Pacífico un nuevo bloque comercial conformado por cuatro países Chile, Perú, Colombia y México y que está abierto a la incorporación de otros países de la región. En este marco, Panamá y Costa Rica son Estados observadores que ya se consideran candidatos para ser Estados Parte, además de estos, 32 países han sido aceptados como Estados observadores de la Alianza, a saber: Costa Rica, Panamá, Canadá, Uruguay, Australia, Nueva Zelanda, España, Guatemala, Japón, Francia, Portugal, Honduras, República Dominicana, El Salvador, Ecuador, Paraguay, República de Turquía, República de Corea, República Popular China, Estados Unidos de América, Alemania, Italia, Países Bajos, Reino Unido, Suiza, Finlandia, India, Israel, Marruecos, Singapur, Bélgica y Trinidad y Tobago. (Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de Colombia, s.f., párr. 81).

Esta alianza tiene como objeto conformar “un área de integración profunda en el marco del Arco del Pacífico Latinoamericano, que aliente la integración regional, así como un mayor crecimiento, desarrollo y competitividad de nuestras economías con miras a avanzar progresivamente hacia la libre circulación de bienes, servicios, capitales y

---

<sup>1</sup> Tales como Universidades, la OMC, la CAF, la CEPAL, el Banco Mundial, entre otros.

personas. (Declaración de Mérida de la II Cumbre de la Alianza del Pacífico, 2011, párr. 10).

### **3. Materiales y métodos:**

Este es un trabajo enteramente investigativo, que busca analizar las hipótesis establecidas anteriormente, se desarrolla en cinco capítulos. Inicialmente se utiliza una metodología descriptiva que permite contextualizar el tema, comprender aspectos generales, los antecedentes y la actualidad del tema.

Posteriormente se utiliza una metodología comparativa que permite establecer semejanzas y diferencias para el análisis de la Alianza Pacifico Vs el Mercosur, permitiendo generar conclusiones sobre este tema.

Los datos y la información que es utilizada provienen de fuentes secundarias, principalmente internet páginas oficiales de diferentes entidades, organismos, diarios y revistas económicas que contengan información relacionada con el tema a tratar.

#### **4. Resultados y discusión:**

Teniendo en cuenta la gran cantidad de acuerdos comerciales que existen en América Latina, las nuevas iniciativas deben aprender de las victorias y los errores del pasado para mejorar su propósito y alcanzar el éxito deseado.

La estabilidad económica, los intereses y la voluntad política de los países miembros de un acuerdo juegan un papel central en el avance de dichos acuerdos, por lo que es importante que se establezcan bases sólidas que beneficien los países y no se haga necesario cambiarlas en el futuro.

Sin embargo, deben también ser flexibles para poder adaptarse a las condiciones cambiantes del mercado, la competencia, las crisis financieras y demás aspectos que puedan alterar el funcionamiento óptimo del acuerdo.

Con el nacimiento de la Alianza Pacífico en 2011, autores como Carlos Malamud (2012), Maximiliano Geffner (2013), Julia Peyrani (2013), Andres Oppenhimer (2013) entre otros han empezado a compararlo con el Mercosur, proponiendo a este último como la contracara de la Alianza, esto se ha dado por diferentes factores; Según Keen y Victorica (2014) políticamente el Mercosur está conformado principalmente por países con gobernantes de izquierda con políticas económicas y comerciales proteccionistas y afectados recientemente por crisis económicas afectando su estabilidad y crecimiento. De otra parte la Alianza Pacífico está compuesta por países con gobiernos de derecha, que le apuestan al libre comercio, están abiertos a la inversión extranjera y han mantenido su crecimiento y estabilidad. (Christian, K. Victorica, S, 2014, párr. 5).

Además de lo anterior la Alianza ha alcanzado grandes avances en el poco tiempo que lleva constituida como la eliminación de aranceles, la eliminación de visas llegando a la libre circulación de personas entre los países miembros, la integración de las bolsas de valores en Mercado Integrado Latinoamericano MILA, y ha llevado a cabo de diferentes Macrorruedas impulsando negocios con su principal mercado objetivo Asia, fortaleciendo también el comercio entre los países Miembros aprovechando las ventajas de cada país.



Por su parte, el Mercosur se ha quedado estancado a causa de las rivalidades políticas, las crisis económicas que han sufrido sus países miembros y la falta de estructura institucional. (González, 2012, párr. 4).

Así las cosas, la Alianza Pacifico hasta el momento da señales de persistencia y éxito, según lo desarrollado en el presente trabajo en diferentes aspectos, económicos, comerciales y políticos lo cual si se logra mantener les permitirá continuar profundizando y lograr el cumplimiento de los objetivos propuestos desde 2011, logrando finalmente alcanzar los mercados asiáticos y la integración deseada.

## 5. Conclusiones

No es posible conocer o pronosticar los resultados que tendrá la Alianza Pacífico, si será mejor o peor que el Mercosur, ya que es un acuerdo muy joven y tiene mucho camino por recorrer, no obstante, si se puede afirmar que se ha avanzado en las metas propuestas y los resultados no han quedado únicamente en el papel.

Hasta el momento se han realizado nueve cumbres y se han cumplido los objetivos planteados para cada una, se han dado avances en materia de movilidad de personas, capitales, servicios, Macrorruedas comerciales, la integración de la Bolsa de Valores de los países miembros en el Mercado Integrado Latinoamericano MILA, desgravación arancelaria de mercancías del 92% de productos, eliminación de obstáculos al comercio disminuyendo y unificando tramites, entre otros.

Dado lo anterior, la Alianza ha sido un óptimo instrumento de promoción de políticas económicas abiertas y competitivas en América Latina y en cada uno de los cuatro países que la forman: Muestra que el libre mercado, con la menor intervención posible del Estado, funciona y funciona muy bien. (Becerra, 2014, párr. 3).

Así mismo, la Alianza también significa una exitosa política de los cuatro países en materia de mayor presencia internacional y de mayor poder de negociación conjunta, especialmente en lo que respecta al área del Pacífico. Sin ella, el poder negociador de cada país disminuiría sensiblemente. (Becerra, 2014, párr. 4).